

Salesforce et Brevo.

Des contacts aux campagnes.

Un connecteur ciblé pour les associations, les PME et les startups.

Des échanges utiles à votre équipe

Préparez vos contacts et vos campagnes dans Salesforce. Retrouvez les données utiles dans Brevo et prenez en compte les retours de vos communications.

01 **Contacts et listes**

Synchronisation des contacts de Salesforce vers Brevo, correspondance des champs et association aux listes Brevo.

02 **Campagnes et événements**

Synchronisation des campagnes et suivi des événements utiles dans Salesforce, selon le périmètre configuré.

03 **Désinscriptions et bounces**

Prise en compte des désinscriptions et des emails non distribués (bounces) dans les échanges entre les deux outils.

360 € HT

par an et par organisation Salesforce

Soit 30 € HT par mois, facturé annuellement.

Ce que comprend l'abonnement

- Utilisation du connecteur pour l'organisation Salesforce.
- Synchronisation des contacts et des campagnes.
- Gestion des désinscriptions et des bounces.
- Mises à jour, correctifs et support standard.

Préparer la mise en service

L'installation est accompagnée par Cloud Girafe. Les accès, les champs, les listes et les règles métier sont définis avec votre équipe. Le périmètre et les conditions de mise en service sont précisés au devis.

Limites à prendre en compte

La synchronisation des fichiers et des documents n'est pas prise en charge. Les scénarios complexes ou nécessitant des développements spécifiques demandent un cadrage et ne sont pas couverts automatiquement.

Les droits d'accès et les règles de désinscription doivent être configurés et vérifiés dans votre contexte. Le connecteur ne garantit pas, à lui seul, la conformité de vos traitements.

Parlons de votre installation

cloudgirafe.fr/contact-cloud-girafe/